



Die MABI Robotic AG ist ein junges aufstrebendes KMU mit innovativen Eigenentwicklungen. Vom kollaborativen Leichtbauroboter bis hin zu hochpräzisen CNC-Robotersystemen für moderne subtraktiven und additiven Fertigungsverfahren. Die Firma agiert als Partner von namhaften internationalen Konzernen sowie vielversprechenden Startups. Das Unternehmen ist nun bestrebt das eigene Fertigungsvolumen hochzufahren und hat das ambitionierte Ziel, die Position an der Spitze der Präzisionsrobotik auszubauen.

Sales Manager International (m/w) 100%

Aufgabengebiet:

Als Ingenieur mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung sind Sie in dieser vielseitigen Position mit hoher Eigenständigkeit verantwortlich für den Ausbau von bestehenden und den Aufbau von neuen Märkten mit Distributoren, Agenten sowie im Direktvertrieb.

- Marktanalysen und Business-Planung für neue Zielmärkte
- Aufbau der Kundenkontakte und der Vertriebsorganisation in neuen Märkten
- Bedürfnisgerechte Betreuung von Schlüsselkunden und Vertriebspartnern
- Entwicklung von kundenspezifischen Lösungen und Angeboten
- Positionierung der Unternehmung gegenüber Kunden, Partnern und Behörden
- Gestaltung und Umsetzung strategischer Projekte
- Festlegen von Massnahmen zur Unterstützung/Sicherung der langfristigen Wertschöpfung der Firma
- Kompetente und erfolgreiche Umsetzung von Verkaufsprojekten sowie Ausschreibungen

Ihr Profil

Wir richten uns an eine umsetzungsstarke, reisefreudige und belastbare Persönlichkeit, welche über ein abgeschlossenes Ingenieurstudium (HTL/ETH oder Niveau vergleichbar) verfügt. Zudem verfügen Sie über eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung. Sie können mindestens fünf Jahre Erfahrung im Bereich Vermarktung von technisch und kommerziell erklärungsbedürftigen Angeboten ausweisen. Erfahrung im internationalen Verkauf und in der Projektleitung sind von Vorteil; bevorzugt im Bereich Bahnumfeld oder in sicherheitsrelevanten Anwendungen. Sie haben ein überzeugendes und gewinnendes Auftreten und zeichnen sich durch eine hohe Kundenorientierung und eine professionelle Arbeitsweise aus. Flexibilität, die Bereitschaft innovative Ideen einzubringen sowie unternehmerisches Denken sind Voraussetzungen für diese Stelle. Verhandlungssichere Deutsch-, Englisch- und Französischkenntnisse runden Ihr Profil ab. Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.

Es erwartet Sie eine attraktive Anstellung in einer wachsenden Branche mit Zukunftsperspektiven. Sie haben die Möglichkeit Ihre Ideen und Visionen einzubringen und die Entwicklung aktiv mitzugestalten.

Für weitere Informationen stehen wir gerne zur Verfügung. Wenn Sie sich diesen Aufgaben gewachsen fühlen und die Herausforderung mit uns Annehmen möchten, freuen wir uns über Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie ihre kompletten Bewerbungsunterlagen per Mail an:

Max Biland, max.biland@mabi.ch

MABI Robotic AG

Werdstrasse 10 | CH-5106 Veltheim / Switzerland

Tel +41 (0) 56 / 463 65 65 | Fax +41 (0) 56 / 463 65 66

www.mabi-robotic.com

